

Уважаемые студенты!

Вам необходимо внимательно прочитать лекцию на тему: «Капитал, производственные фонды и нематериальные ресурсы», составить конспект данной лекции в своей рабочей тетради по дисциплине: «Основы экономики организации», выучить материал лекции, письменно в своей рабочей тетради по дисциплине ответить на предложенные ниже контрольные вопросы.

Изучение темы рассчитано на 6 академических часов, то есть на 3 занятия.

Результаты проведенной Вами работы предоставить в виде фото своей рабочей тетради по дисциплине преподавателю на его электронную почту (economylab@rambler.ru). В теме письма обязательно должна быть указана следующая информация: Ф. И. О. студента, группа, название дисциплины.

Обратите внимание!!! При возникновении вопросов по приведенному материалу для консультации обращаться к преподавателю по следующему номеру телефона: (072) 2046739, а также на электронную почту economylab@rambler.ru.

ЛЕКЦИЯ НА ТЕМУ: «КАПИТАЛ, ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ И НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ»

Цель занятия: определить структуру производственных фондов организации, источники их формирования и пополнения; дать определение понятию «нематериальные ресурсы».

СОДЕРЖАНИЕ

1. Экономическая сущность основных фондов
2. Классификация и структура основных фондов

3. Воспроизводство основных фондов
4. Показатели эффективности использования и пути улучшения использования основных фондов
5. Экономическое содержание оборотных фондов, фондов обращения, их состав и структура
6. Кругооборот оборотных средств
7. Источники формирования и пополнения оборотных средств
8. Показатели и пути ускорения оборачиваемости оборотных средств
9. Понятие нематериальных ресурсов и их состав
10. Нематериальные активы, их экономическое содержание

1 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Производственный процесс предполагает наличие трех элементов:

- 1) средства труда;
- 2) предметы труда;
- 3) рабочая сила.

Средства труда и предметы труда образуют средства производства, в экономической практике их называют *производственными фондами*. В зависимости от характера участия в производственном процессе и перенесения стоимости на готовую продукцию, производственные фонды подразделяются на *основные* и *оборотные*.

Основные фонды – это преимущественно средства труда, которые длительное время участвуют в производственном процессе, не изменяют свои первоначальные формы и переносят свою стоимость на готовую продукцию по частям, по мере их износа в виде амортизационных отчислений. Основные фонды – это имущество организации (предприятия): здания, сооружения, вычислительная техника, инвентарная тара и т. д.

2 КЛАССИФИКАЦИЯ И СТРУКТУРА ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Для целей учета, анализа и планирования *основные фонды классифицируются по следующим признакам:*

- *по признаку участия в процессе производства различают: производственные основные фонды – это основные фонды, которые непосредственно участвуют в производственном процессе (машины, оборудование, здания, сооружения, транспортные средства и т. д.); непроизводственные основные фонды – это объекты непроизводственного назначения, которые находятся на балансе организации (предприятия) и непосредственно не влияют на производственный процесс (клубы, санатории, базы отдыха, профилактории, детские сады);*

- *по признаку использования в процессе производства различают: действующие (используются в процессе производства) и запасные (не используются в процессе производства, находятся на складе) основные фонды;*

- *по роли в процессе производства, назначению и вещественному составу: здания; сооружения (складские помещения, бункеры и т. д.); машины и оборудование: рабочие машины и оборудование (комбайны, станки и т. д.), силовые машины и оборудование (электродвигатели, генераторы, трансформаторы и т. д.), измерительные и регулирующие приборы, вычислительная техника, лабораторное оборудование и приспособления к нему, офисное оборудование (телефаксы и др.); транспортные средства (автомобильный, локомотивный, конвейерный транспорт); передаточные устройства (линии электропередач, газопроводы, трубопроводы); производственный и хозяйственный инвентарь; земельные участки; капитальные расходы на улучшение земель; рабочий и продуктивный скот; многолетние насаждения; библиотечные фонды; временные не титульные сооружения; природные ресурсы; предметы проката; инвентарная тара; другие необоротные материальные активы;*

- по степени воздействия на результаты производства различают: *активные* (машины и оборудование, транспортные средства, производственный инвентарь) и *пассивные* (здания, сооружения, передаточные устройства) *основные фонды*.

Структура основных фондов – это удельный вес отдельно взятой группы основных фондов в их общем объеме (в процентном соотношении).

3 ВОСПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Воспроизводство основных фондов – это процесс постоянного возобновления основных фондов.

Воспроизводство основных фондов может быть *простым*, когда основные фонды возобновляются в неизменном составе, и *расширенным*, когда, наряду с возмещением устаревших основных фондов, обеспечивается их рост.

Воспроизводство основных фондов может осуществляться:

- *экстенсивным путем* – возобновление основных фондов на технической основе;
- *интенсивным путем* – расширенное воспроизводство основных фондов на основе внедрения фондо-сберегающих технологий.

Формами воспроизводства основных фондов являются:

- расширение;
- реконструкция;
- техническое перевооружение;
- модернизация оборудования;
- поддержание действующих мощностей организации (предприятия);
- частичное воспроизводство в виде капитального ремонта.

Источники финансирования воспроизводства основных фондов:

- амортизационный фонд;
- прибыль организации (предприятия);

- средства вышестоящих организаций;
- средства государственного бюджета;
- кредиты банков;
- средства от продажи акций и размещения облигаций и другие средства.

4 ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И ПУТИ УЛУЧШЕНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Эффективность производства определяется не только уровнем технической оснащенности, но и степенью использования основных фондов.

Улучшение использования основных фондов позволяет без дополнительных капитальных вложений увеличить выпуск продукции, снизить ее себестоимость и повысить производительность труда.

Для определения эффективности использования основных фондов применяются следующие показатели:

- *фондоотдача* определяется как отношение объема выпуска продукции в натуральном или денежном выражении к среднегодовой стоимости основных фондов и показывает, сколько приходится объема выпуска продукции на каждую денежную единицу стоимости основных фондов:

$$\Phi_o = ВП / ОФ_{ср\ год};$$

- *фондоемкость* – это обратный показатель фондоотдачи. Определяется как отношение среднегодовой стоимости основных фондов к объему выпуска продукции. Показывает, сколько приходится стоимости основных фондов на одну денежную единицу выпуска продукции:

$$\Phi_e = ОФ_{ср\ год} / ВП;$$

- *фондовооруженность труда* характеризует степень оснащенности труда и показывает, сколько приходится стоимости основных фондов на каждого работника организации (предприятия):

$$\Phi_v = O\Phi_{cp\ год} / Ч_{cp\ сп.}$$

Показатели, характеризующие движение основных фондов (ввод новых основных фондов и списание (выбытие) старых основных фондов):

- *коэффициент обновления*:

$$K_{обнов} = O\Phi_{введ} / O\Phi_{кон\ год};$$

- *коэффициент выбытия*:

$$K_{выб} = O\Phi_{выб} / O\Phi_{нач\ год}.$$

Пути улучшения использования основных фондов:

- улучшение использования машин и оборудования по времени и по производительности в результате сокращения простоев и совершенствования организации труда;

- сокращение срока ремонта машин и оборудования, увеличение межремонтных периодов работы, правильность расстановки оборудования, улучшение технического обслуживания;

- повышение квалификации рабочих;

- регулярное и бесперебойное снабжение организаций (предприятий) материалами, запчастями, комплектующими, электроэнергией и т. д.

5 ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ОБОРОТНЫХ ФОНДОВ, ФОНДОВ ОБРАЩЕНИЯ, ИХ СОСТАВ И СТРУКТУРА

Оборотные фонды – это часть производственных фондов организации (предприятия) – предметы труда, которые полностью потребляются в течении одного производственного цикла, стоимость которых полностью (целиком) переносится на готовую продукцию.

Состав оборотных фондов:

1. *Производственные запасы* – это те материальные ценности, которые уже поступили в организацию (на предприятие), но еще не находятся в процессе производства. К ним относятся: сырье, основные и вспомогательные материалы, покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, запасные части для текущего ремонта, топливо, спецодежда, малоценный и быстроизнашивающийся инвентарь.

2. *Незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления. Незавершенное производство* – это продукция, не получившая законченного вида в пределах производства. *Полуфабрикаты* – это полупродукты, техническая обработка которых закончена в одном из производств (цехов) организации (предприятия), но требует доработки или переработки в смежном производстве (другом цехе) этой же организации (предприятия) или, которые могут быть переданы для дальнейшей обработки в другие организации (предприятия).

3. *Расходы будущих периодов* – это расходы, которые относятся на себестоимость текущего объема выпуска продукции и на себестоимость последующих выпусков продукции, например, затраты на конструирование и разработку технологии выпуска новых видов изделий.

Фонды обращения – это средства, обслуживающие сферу обращения и частично сферу производства. К ним относятся: готовая продукция на складе организации (предприятия); продукция, отгруженная потребителю, но не оплаченная по различным причинам; денежные средства на расчетном счете

организации (предприятия), в кассе организации (предприятия) и средства в расчетах с дебиторами (дебиторская задолженность).

В совокупности оборотные фонды и фонды обращения в денежном выражении образуют *оборотные средства* организации (предприятия).

6 КРУГООБОРОТ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

Оборотные средства последовательно в три стадии переходят из сферы обращения в сферу производства и снова в сферу обращения: первая стадия – расход денежных средств на создание производственных запасов; вторая стадия – расход производственных запасов на изготовление готовой продукции; третья стадия – реализация готовой продукции. Затем все повторяется вновь.

Время, в течение которого оборотные средства проходят все три стадии, называется *периодом обращения* или *одним оборотом оборотных средств*.

7 ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ И ПОПОЛНЕНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

Первоначально оборотные средства организации (предприятия) представляют собой денежные средства, которыми она наделяется учредителями. Организация (предприятие) использует эти средства для создания производственных запасов и для расчетов с поставщиками.

Как правило, собственными оборотными средствами организации (предприятия) обеспечены в минимально необходимых объемах. При возникновении дополнительной потребности в оборотных средствах организация (предприятие) использует заемные средства.

В зависимости от источников формирования и пополнения оборотные средства делятся на:

- *собственные оборотные средства* (средства учредителей, прибыль организации (предприятия));

- *устойчивые пассивы* – средства, которые непосредственно не принадлежат организации (предприятию), но в определенной не снижающейся сумме находятся в ее распоряжении (задолженность по заработной плате перед работниками, задолженность по отчислениям перед бюджетом);

- *заемные или привлеченные оборотные средства* (кредиты банков, средства от продажи акций и размещения облигаций данной организации (предприятия)).

8 ПОКАЗАТЕЛИ И ПУТИ УСКОРЕНИЯ ОБОРАЧИВАЕМОСТИ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

Для характеристики оборачиваемости оборотных средств и оценки их эффективности использования применяются следующие показатели:

- *коэффициент оборачиваемости* – показывает количество оборотов, совершаемых оборотными средствами за рассматриваемый период:

$$K_o = P / O, \text{ оборотов,}$$

где P – стоимость реализованной продукции, ден. ед.;

O – средний остаток оборотных средств за рассматриваемый период, ден. ед.

- *длительность одного оборота или скорость оборота*:

$$D_{1\text{ об}} = T / K_o, \text{ дн.,}$$

где T – количество календарных дней в рассматриваемом периоде;

K_o – коэффициент оборачиваемости.

- *коэффициент загрузки оборотных средств* – показывает, сколько приходится оборотных средств на каждую денежную единицу или 1 000 денежных единиц реализованной продукции, это обратный показатель коэффициента оборачиваемости оборотных средств:

$$K_z = O / P \text{ или } K_z = 1 / K_o.$$

В результате ускорения оборачиваемости оборотных средств (рост коэффициента оборачиваемости) происходит высвобождение оборотных средств. Различают *абсолютное высвобождение оборотных средств* – характеризует сумму оборотных средств, высвобожденную в организации (на предприятии) в результате ускорения их оборачиваемости; определяется как разница между средним остатком оборотных средств предшествующего года и средним остатком оборотных средств отчетного года. Отрицательный результат говорит о дополнительном вовлечении оборотных средств, а положительный – о реальном высвобождении оборотных средств (реальные деньги). *Относительное высвобождение оборотных средств* – заключается в том, что при увеличении объема реализации продукции уменьшается потребность в пополнении оборотных средств; характеризует разницу между оборотными средствами, которые были бы необходимы организации (предприятию) при фактическом выпуске продукции и базовом уровне оборачиваемости (это коэффициент оборачиваемости предшествующего года), и оборотными средствами, действительно использованными при фактическом выпуске продукции:

$$B_{отн} = O_f / 360 * (t_{предш} - t_{отч}), \text{ ден. ед.},$$

где O_f – фактический выпуск продукции, ден. ед.;

$t_{\text{предш}}$ и $t_{\text{отч}}$ – продолжительность одного оборота предшествующего и отчетного года, дн.

Пути ускорения оборачиваемости оборотных средств:

1) *на стадии создания производственных запасов:* внедрение экономически обоснованных норм запасов; приближение поставщиков к потребителю; комплексная механизация и автоматизация погрузочно-разгрузочных работ на складах;

2) *на стадии изготовления готовой продукции:* внедрение новой технологии, новой техники, роботизированных комплексов; совершенствование форм организации производства;

3) *на стадии реализации готовой продукции:* приближение потребителей продукции к ее изготовителям; совершенствование системы расчетов; тщательная и своевременная подборка продукции по партиям и ассортименту.

9 ПОНЯТИЕ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ И ИХ СОСТАВ

Нематериальные ресурсы – это составная часть потенциала организации (предприятия), способная приносить экономическую выгоду на протяжении относительно длительного периода, для которой характерно отсутствие материальной основы получения доходов и неопределенность размеров будущей прибыли от ее использования.

К нематериальным ресурсам относятся: объекты промышленной собственности: изобретения; полезные модели; промышленные образцы; товарный знак; обозначение происхождения товара; фирменное наименование; способы защиты от недобросовестной конкуренции; *объекты, охраняемые авторским правом и совместными правами:* произведения в области литературы, искусства, науки; компьютерные программы; базы и банки данных; *другие объекты интеллектуальной собственности*

(нетрадиционные): ноу-хау; рационализаторские предложения; коммерческая тайна; репутация организации (предприятия).

10 НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ, ИХ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ

Нематериальные активы – это права на использование объектов интеллектуальной собственности, а также другие имущественные права.

Нематериальные активы подразделяются на: права на объекты промышленной собственности; авторские права; права на использование других объектов интеллектуальной собственности; право на пользование землей и другими природными ресурсами; монопольные права и привилегии на использование редких ресурсов.

Реализация права собственности на нематериальные ресурсы возможно либо путем их использования самим собственником, либо, с его разрешения, путем передачи такого права другой заинтересованной стороне. Такая передача права осуществляется в форме *лицензионного соглашения*.

Контрольные вопросы:

1. Экономическая сущность основных фондов.
2. Классификация и структура основных фондов.
3. Воспроизводство основных фондов.
4. Показатели эффективности использования и пути улучшения использования основных фондов.
5. Экономическое содержание оборотных фондов, фондов обращения, их состав и структура.
6. Кругооборот оборотных средств.
7. Источники формирования и пополнения оборотных средств.
8. Показатели и пути ускорения оборачиваемости оборотных средств.
9. Понятие нематериальных ресурсов и их состав.
10. Нематериальные активы, их экономическое содержание.